

Hervorragende Perspektive bei führendem Lösungsanbieter in der Automatisierung

Sales Manager international (m/w)

Unser Auftraggeber ist ein weltweit aufgestellter Technologiekonzern mit mehreren tausend Mitarbeitern und exzellenter Marktstellung. Mit hochmotivierten Teams und ausgesprochener Kundenorientierung, bietet das Unternehmen umfassende Lösungen in der Automatisierung für die Identifikation, Inspektion und Rückverfolgung von Produkten. Im Zuge des starken Wachstums suchen wir für unterschiedliche Standorte mehrere

Sales Manager international (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Entwickeln und pflegen guter partnerschaftlicher Beziehungen zu internationalen Kunden
- Gewinnen neuer Partner und Kunden
- Vermitteln von Standardsystemen sowie von maßgeschneiderten Systemlösungen (Hardware und Software), bei Kunden im Investitionsgüterbereich
- Angebotserstellung
- Entsprechende Reisetätigkeit

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium (z.B. Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik) oder mehrjährige Berufserfahrung in einschlägiger Verantwortung
- Background im technischen Vertrieb oder als Servicetechniker/in mit Affinität zum Vertrieb
- Ausgeprägte Kenntnisse in den Bereichen Verpackungsindustrie und/oder Pharmaindustrie und/oder der fertigungsbezogenen Software
- Hohe Eigenverantwortung
- Auf Grund des sehr internationalen Umfeldes sind sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift ein Muss

Unser Kunde bietet Ihnen einen sicheren und spannenden Arbeitsplatz, in einem modernen internationalen Unternehmen, mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten, eine offene und teamorientierte Unternehmenskultur und ein attraktives Gehalt sowie einem Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung. Für erste Vorabfragen steht Ihnen Olaf Rafoth unter der Telefonnummer 030/856155-35 gern zur Verfügung. Wir sichern Ihnen strengste Vertraulichkeit zu. Interessenten/-innen bitten wir um die Zusendung aussagekräftiger Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Angabe des Gehaltswunsches/Eintrittstermins) an: or@hr-rafoth.com