

## **Market Development Manager (m/w/d)**

Unser Klient ist eine weltweit erfolgreich tätige Unternehmensgruppe der metallverarbeitenden Industrie, mit exzellenter Marktstellung. An mehreren nationalen und internationalen Standorten werden technisch anspruchsvolle Komponenten, Konstruktionen und Systeme entwickelt, produziert und vertrieben. Die vakante Position ist neu geschaffen worden, um ein neues Geschäftsfeld im Bereich Wireless Charging auf- und auszubauen. Dafür suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Key Account Manager, der neben Kunden und Vertriebsthemen auch die Produktentwicklung mit seinen Erkenntnissen aus dem Markt vorantreibt und innovative Akzente setzen kann. Der Standort ist Berlin.

### **Ihre Aufgaben sind im Wesentlichen:**

- Identifizierung neuer Geschäftsfelder bei Bestands- und Neukunden
- Erkennen von Markttrends und daraus ableitende Forcierung von Produkthanpassungen
- Pflege und Ausbau der bestehenden Partnernetzwerke
- Kundenbetreuung als lösungsorientierter Ideengeber in technischen und kaufmännischen Fragestellungen, von der Akquise bis zum Serienstart
- Repräsentation des Unternehmens bei offiziellen Veranstaltungen und Branchenausschüssen
- Wettbewerbsbetrachtungen und Marktanalysen
- Erarbeitung, Konzeption und Präsentationen von Angeboten und Business Cases

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Wirtschaftsingenieursstudium im Bereich Elektrotechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Integration von Ladelösungen oder WPT – Wireless Power Transfer
- Ausgeprägte Eigeninitiative und unternehmerisch denkender Impulsgeber
- Kommunikativ, mitdenkend sowie handlungs- und umsetzungsstark
- Sehr gute Englischkenntnisse und Präsentationsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft

Unser Klient bietet Ihnen eine langfristige Perspektive in einem innovativen und dabei familiären Umfeld. Eine der Position angemessene Bezahlung sowie ein Dienstwagen sind selbstverständlich. Wenn diese ersten Informationen Ihr Interesse finden, wollen wir Sie gerne kennen lernen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, des frühestmöglichen Eintrittstermins einfach und schnell per E-Mail an: [info@hr-rafoth.com](mailto:info@hr-rafoth.com). Für einen ersten Kontakt steht Ihnen Herr Olaf Rafoth, von RAFOTH HUMAN RESOURCES, unter der Telefonnummer 030 / 856 155 35 gern zur Verfügung. Die Berücksichtigung von Sperrvermerken ist selbstverständlich.