

Produktmanager Kabeltragsysteme (w/m/d)

Unser Klient ist eine weltweit erfolgreich tätige Unternehmensgruppe mit exzellenter Marktstellung in der metallverarbeitenden Industrie. An mehreren nationalen und internationalen Standorten werden technisch anspruchsvolle Komponenten, Konstruktionen und Systeme für Fabriken und Gebäude jeder Art entwickelt, produziert und vertrieben. Sich schnell ändernde Märkte, Bedürfnisse und Anforderungen sowie die großenteils internationalen Geschäftstätigkeiten, stellen einen hohen Anspruch an das strategische und operative Produktmanagement. Um auch zukünftig die Markttrends von morgen zu erkennen und erfolgreich bedienen zu können, suchen wir jetzt Sie als innovativen und dynamischen Produktmanager (w/m/d), für den Standort Berlin.

Ihre Aufgaben sind im Wesentlichen:

- Produktfeldverantwortung für den Kern-Produktbereich mit über 10.000 Artikeln über den gesamten Produktlebenszyklus hinweg
- Laufende Überprüfung des Produktportfolios bzgl. Kosten, Markt- und Kundenanforderungen
- Vorantreiben von Innovationen und Optimierungen inkl. Realisierung der Markteinführung
- Mitwirkung bei der Produktkalkulation und Preisfindung
- Leiten von interdisziplinären und interkulturellen Produktentwicklungs-Projekten
- Proaktive Zusammenarbeit mit Vertrieb, Entwicklung, internationalen Fertigungsstandorten, Einkauf, Marketing, Controlling und externen Partnern
- Durchführung von Kundenbedarfsanalysen, Markt- und Wettbewerbsanalysen,
- Analyse der Umsatz-, Absatz- und Marktanteilsentwicklung der jeweiligen Produktparte
- Produktschulungen sowie Unterstützung des Vertriebs durch Kundenbesuche

Ihr Profil:

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im technischen oder naturwissenschaftlichen Bereich (z.B. Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau o.Ä.)
- Sie haben Erfahrung im Produktmanagement der Elektrotechnikbranche und/oder haben mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf bzw. der Beratung beratungsintensiver Produkte
- Sie bewegen sich souverän in komplexen Unternehmensstrukturen, wie einer Matrixorganisation
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich MS-Office und Methoden des Produkt-/Projektmanagements
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse und Reisebereitschaft
- Unternehmerisches Denken, proaktives anpacken von Aufgaben, Teamfähigkeit sowie eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick runden Ihr Profil ab

Unser Klient bietet Ihnen exzellente langfristige Perspektiven in einem zukunftsorientierten Unternehmen und internationalem Umfeld. Eine der Position angemessene Bezahlung ist selbstverständlich. Wenn diese ersten Informationen Ihr Interesse finden, wollen wir Sie gerne kennen lernen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, des frühestmöglichen Eintrittstermins einfach und schnell per E-Mail an: info@hr-rafoth.com. Für einen ersten Kontakt steht Ihnen Herr Olaf Rafoth, von RAFOTH HUMAN RESOURCES, unter der Telefonnummer 030 / 856 155 35 gern zur Verfügung. Die Berücksichtigung von Sperrvermerken ist selbstverständlich.