

Senior Sales Manager Track & Trace (m/w/d)

Unser Auftraggeber ist ein weltweit agierender Hersteller umfassender Automatisierungslösungen für die Identifikation, Inspektion und Serialisierung/Rückverfolgung von Produkten in der Pharmaindustrie. Neben einem breiten Angebot von u.a. Inspektionsmaschinen und –Systemen, ist er Marktführer für Track & Trace-Systeme. Ein hoher Anspruch an die Qualität seiner Produkte, von der Planung bis hin zur Installation und Validierung, etabliert ihn als starken und zuverlässigen Partner auf dem internationalen Markt. Im Zuge des nachhaltigen Wachstums, suchen wir jetzt Sie als kontaktstarken Senior Sales Manager (m/w/d) für den Projektvertrieb. Standort: Nähe Frankfurt/Main; Homeoffice Regelung möglich

Ihre Aufgaben sind:

- Business Development in der DACH-Region
- Vermitteln von Serialisierungs-Komplettlösungen im Projektvertrieb, bei Kunden im Investitionsgüterbereich
- Entwickeln und pflegen guter partnerschaftlicher Beziehungen zu nationalen und internationalen Kunden
- Ausarbeitung von Angeboten
- Entsprechende Reisetätigkeit

Neben Ihrer guten Kommunikationsfähigkeit zeichnet Sie Folgendes aus:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung bzw. Studium oder kaufmännischer Abschluss mit technischer Versiertheit
- Mehrere Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb
- Kenntnisse in Verpackungsprozessen, Bildverarbeitungssystemen und Qualitätskontrollen
- Affinität zu fertigungsbezogener Software
- Hohe Eigenverantwortung und Zuverlässigkeit
- Auf Grund des sehr internationalen Umfeldes sind sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift ein Muss

Unser Klient bietet Ihnen eine spannende und sichere Position, in einem innovativen und internationalen Umfeld. Mit einer überdurchschnittlichen Vergütung, einem neutralen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung und einem angenehmen Arbeitsumfeld werden Sie sich im Team unseres Klienten wohlfühlen! Wenn Sie sich von diesen ersten Informationen angesprochen fühlen, senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, des frühestmöglichen Eintrittstermins einfach und schnell per E-Mail an: info@hr-rafoth.com. Für einen ersten Kontakt steht Ihnen Herr Olaf Rafoth, von RAFOTH HUMAN RESOURCES, unter der Telefonnummer 0172 4117711 gern zur Verfügung. Die Berücksichtigung von Sperrvermerken ist selbstverständlich.