

Senior Key Account Manager (m/w/d)

Unser Klient ist ein führender Hersteller von hochbelastbaren Stahlbauteilen und Schweißkonstruktionen für Industrie- und Fahrzeuganwendungen. Mit langjähriger Erfahrung und modernen Produktionsverfahren werden anspruchsvolle Projekte realisiert. Das Unternehmen steht für Innovation und kontinuierliche Weiterentwicklung – sowohl in seinen Prozessen als auch in der Förderung der Mitarbeitenden, welche als die Basis für den Unternehmenserfolg verstanden werden. Für die auch zukünftig erfolgreiche Entwicklung des Unternehmens, suchen wir jetzt einen technisch versierten und unternehmerisch denkenden Senior Key Account Manager (m/w/d) mit ausgeprägter Kundenorientierung. Standort ist Süddeutschland.

Ihre Aufgaben sind im Wesentlichen:

- Betreuung der aktuellen Großkunden in Deutschland sowie Neukundenakquise
- Ausarbeiten von Angeboten, Preis- und Kostenbenchmarks auf Basis technischer Unterlagen
- Verantwortung der Preislisten inklusive regelmäßiger Überprüfung auf Aktualität
- Prüfung der Bestellungen hinsichtlich der VK-Preise und etwaiger Preise für Prototypen
- Ausarbeitung von Daten zur Basis einer rollierenden jährlichen Preisanpassung im Seriengeschäft
- Wettbewerbsanalysen inklusive Kostenbenchmarks
- Organisieren und Managen von Werksbesuchen
- Regelmäßige Abstimmung mit diversen Abteilungen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium, zum Wirtschaftsingenieur oder vergleichbar.
- Mehrere Jahre einschlägige Berufserfahrung im Key Account Management
- Selbstbewusstes, bodenständiges Auftreten, ohne überheblich zu wirken
- Exzellente kommunikative Fähigkeiten und ausgeprägte Kundenorientierung
- Sehr gute analytische und methodische Fähigkeiten
- Verlässlicher „Einzelkämpfer“, der aber gerne im Team arbeitet und sich gleichermaßen als wichtiges Bindeglied zwischen Kunde und Werk versteht
- Ausgeprägte Flexibilität und Eigeninitiative
- Verhandlungssicheres Englisch

Wenn Sie sich von diesen ersten Informationen angesprochen fühlen, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, des frühestmöglichen Eintrittstermins einfach und schnell per E-Mail an: info@hr-rafoth.com. Für einen ersten Kontakt steht Ihnen Herr Olaf Rafoth, von RAFOTH HUMAN RESOURCES, unter der Telefonnummer +49 172 4117711 gern zur Verfügung. Die Berücksichtigung von Sperrvermerken ist selbstverständlich.